



## INFORMATION GÉNÉRALE

### OBJECTIF

Fournir instantanément un aperçu du profil de la personne évaluée en lien avec les traits de personnalité liés à son potentiel de succès en vente ou en représentation.

### CONTEXTE

Sélection ou pré-sélection

### CLIENTÈLE VISÉE

16 ans et plus

### FORMAT

96 énoncés à choix multiples (degré d'accord)

### DURÉE

15 minutes (non chronométré)

### COÛT

20 \$

### LANGUES DISPONIBLES

Français  
Anglais

## TEST IPLV – INVENTAIRE DE PERSONNALITÉ LIÉ À LA VENTE

Le IPLV est un test psychométrique qui procure une mesure des traits de personnalité liés au rendement dans le domaine de la vente. Cet outil automatisé permet d'obtenir rapidement un aperçu du degré auquel le candidat possède les caractéristiques requises pour être performant dans un rôle impliquant de la vente de produits ou services, notamment en fonction de son extraversion, sa conscience professionnelle et sa stabilité émotionnelle.

## DIMENSIONS ÉVALUÉES DANS LE TEST IPLV

- ▶ Affirmation
- ▶ Initiative
- ▶ Activité-Énergie
- ▶ Compétence sociale
- ▶ Recherche de réussite
- ▶ Persévérance
- ▶ Sentiment de compétence
- ▶ Fiabilité
- ▶ Tolérance au stress
- ▶ Calme
- ▶ Pondération
- ▶ Tempérance

## AVANTAGES

- ▶ Autonomie complète sur la plateforme conviviale d'Interpreto pour l'administration des tests et la gestion des rapports.
- ▶ Rapport généré instantanément, dès que le candidat termine son test.
- ▶ Procure un indice du potentiel de succès en vente grâce à un pourcentage global d'adéquation du candidat avec le profil d'un vendeur performant.
- ▶ Fournit l'inventaire des réponses du candidat, pour une analyse plus détaillée de son profil.